

Kiváló és jól képezhető, **ügyfélkörrel, autóval rendelkező**, akár **számlaképes értékesítők** és tapasztalt, **értékesítési vezetők** átadása

**Amit adunk,
6 féle Garanciánk,
Ügyfél vélemények**

Hogyan találhatja meg cége számára a legjobb üzletkötőket, értékesítési vezetőket úgy, hogy ne csak a létszámot növeljék, de megfelelő hasznot is termeljenek Önnek?

Hatékonyan értékesíteni csak megfelelő szakembergárdával lehet

Minden cég fennmaradásának kulcsa, hogy hatékonyan piacra vigye az általa gyártott vagy forgalmazott termékét, szolgáltatását. Amint azt tudjuk, ennek a leghatékonyabb és leggazdaságosabb módja az üzletkötők, értékesítési vezetők általi értékesítés. **Egy-két jól képzett üzletkötő, értékesítési vezető néhány hónap alatt egy veszteséges céget nyereségessé tud "varázsolni" vagy képes arra, hogy az addigi forgalmat megsokszorozza.** Mivel ezt egyre több cég ismeri fel, így egyre keresettebb "árucikké" válnak a magasan kvalifikált értékesítési szakemberek. Ennek köszönhetően a cégek többségének örökös gondot jelent megfelelően felkészült, profi üzletkötőket és értékesítési vezetőket találni.

Kiszámolta már mennyit veszít havonta azzal, hogy nem talál megfelelően képzett és motivált értékesítési szakembereket?

Mindnyájan tudjuk, hogy nagyon komoly költségvonzata van megtalálni azokat a szakembereket, akikkel hatékonyan piacra lehet dobni egy terméket vagy szolgáltatást. **Anyagilag megterhelő a mindennapos hirdetések fenntartása, valamint azoknak az alkalmazottaknak a finanszírozása is, akik a hirdetésekre jelentkezett üzletkötőkkel, értékesítési vezetőkkel foglalkoznak.** Arról nem is beszélve, hogy az újonnan felvett üzletkötőket, értékesítési vezetőket be kell tanítani, ami szintén az Ön, illetve cége bevételét csökkenti.

A tetemes kiadás mellett a helyzetet két tényező is bonyolítja:

- a) Amíg nincs megfelelő értékesítési gárda, addig nincs megfelelő bevétel sem.
- b) Semmi garancia nincs arra, hogy a hirdetésekre jelentkezett üzletkötők, értékesítési vezetők meg is termelik a keresésükre és betanításukra fordított összeget.

Ezt a jelentős költséget, illetve a bevételkiesést Ön kétféle módon tudja megtakarítani:

1. Ha van egy olyan nyilvántartása, ahol azok az ideális üzletkötők, értékesítési vezetők található meg, akik megfelelnek minden követelménynek. Ahonnan megfelelő paraméterek alapján, bármilyen termék vagy szolgáltatás értékesítésére alkalmas üzletkötőket, értékesítési vezetőket egyszerűen csak "leemel a polcról", s azok rögvest beállnak az értékesítésbe, azonnali profitot termelve. Ha azonban nem rendelkezik egy ilyen adatbázissal, akkor...

2. Igénybe veszi a www.salesjob.hu/munkaado, üzletkötők és értékesítési vezetők, kiajánlására szakosodott és hosszú évek tapasztalatával rendelkező sales-ügynökség szolgáltatását.

Ne dobjon ki több pénzt az ablakon!

Amennyiben megengedi, hogy cége számára mi válasszuk ki a legmegfelelőbb üzletkötőket vagy értékesítési vezetőket, úgy Önnek többé nem kell hirdetések megszövegezésével foglalkoznia, nem kell elbeszélgetéseket lefolytatnia és nem kell semmilyen kockázatot vállalnia. **Ugyanis, mielőtt kiajánlanánk az igénye szerinti területre a megfelelő értékesítési szakembereket, a jelöltek egy szakmai felmérésen esnek át.**

Azt, hogy a jelölt ténylegesen a tevékenységét meghatározó tényezők alapján legyen kiválasztva, egy magasan kvalifikált szakembergárda garantálja. HR diplomával és több éves szakmai gyakorlattal rendelkező munkatársaink, az üzletkötők, értékesítési vezetők kiválasztásánál felméri az üzletkötő, értékesítési vezető elméleti és gyakorlati tudását, tesztelik a személyiségét, a hozzáállását és a motiváltságát. A különböző tesztek mellett, próbaeladásokat is végeztetnek a jelöltekkel.

E nagyon alapos felmérés után az értékesítési szakemberek nem a küllemük vagy életkoruk, esetleg nemük alapján kerülnek kiválasztásra - ahogyan ez napjainkban szokás - hanem szigorúan szakmai alapon. Ellentétben azokkal a fejdász cégekkel, akik minden szakmában "jártasak", mi kizárólag az értékesítésben dolgozó szakemberek kiválasztására, szűrésére rendezkedtünk be. **Ezért tudunk a piacon egyedülálló módon cseregaranciát vállalni az általunk kiközvetített értékesítési szakemberekre.**

Ez azt jelenti Önnek, hogy azok az értékesítési szakemberek, akiket kiajánlunk, már átestek egy olyan szűrőn, ami garantálja, hogy csak a legjobbak kerüljenek a cégéhez. Mi rendelkezünk azzal a nyilvántartással, ahol 5.417 fős letesztelt értékesítési szakember várja, hogy a legkülönbébb területre kiközvetítsük őket. **Önnek csupán közölnie kell velünk, hogy milyen területre, milyen minőségű üzletkötőket, értékesítési vezetőket kíván beállítani és mi az összes ezzel járó munkát elvégezzük Ön helyett.**

Ha ránk bízva, hogy megtaláljuk Önnek a legjobb értékesítési szakembereket, akkor lekerülhet a válláról a toborzás időigényes és költséges feladata. Továbbá, a telefonos előszűrés és az interjúra történő behívás aprólékos munkája sem kell, hogy terhelje Önt. Sőt még a személyes beszélgetés sokszor fárasztó és szakmai felkészültséget igénylő munkáját is átvállaljuk Öntől. **Ez azt eredményezi, hogy miközben hozzájuthat a legjobb értékesítési szakemberekhez, időt és jelentős összeget takaríthat meg.**

Az üzletkötő a gazdaság motorja és aki a motort beindítja, az az értékesítési vezető...

A legtöbb cég azt a gyakorlatot követi, hogy a jól teljesítő üzletkötőt értékesítési vezetővé lépteti elő. **Ez a gyakorlat több veszélyt is rejt magában.** Először is, kikerül az értékesítésből a legeredményesebb ember, ami értelemszerűen bevételekiesést eredményez. Másodszor, azért mert valaki jó "eladó" volt, koránt sem biztos, hogy jó vezető is lesz. A vezetés, ugyanúgy ahogyan az értékesítés is, egy szakma, amihez a rátermettségen kívül szakmai tudás, emberismeret és empátiás készség szükséges. Az az üzletkötő, aki a legnagyobb forgalmat bonyolította, nem biztos, hogy rendelkezik ezekkel az adottságokkal. **Sokkal célszerűbb, hogy vezetői munkakörbe olyan személyek kerüljenek, akik fel vannak vértvezve a vezetéshez szükséges tudással és talentummal.**

Ügynökségünk az értékesítési vezetők megtalálásában is a legkézenfekvőbb megoldást jelenti Önnek.

Ugyanúgy, ahogyan az üzletkötőknél, az értékesítési vezetők kiválasztásánál is a legnagyobb körültekintéssel járunk el. **Önnek csak azt a területet kell megjelölnie ahová az értékesítési vezetőt szeretné, és mi megkeressük Önnek a legmegfelelőbbet.**

Több mint fél tucat szakterület közül csakis azt, amit Ön óhajt...

Amennyiben az alábbi területek (vagy az itt fel nem soroltak) valamelyikére, termékek, vagy szolgáltatások értékesítésére keres üzletkötőt, illetve értékesítési vezetőt, úgy **mi garantáljuk, hogy a legjobbakat ajánljuk ki Önnek:**

- Műszaki területre értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Számítástechnika területre értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Biztosítás - Pénzügy területre értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Egészségügyi területre értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Képzés/Oktatási területre értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Fogyasztási cikkek értékesítésére értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Hirdetési területre értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Reklám, marketing, vagy nyomda vagy ahhoz kapcsolódó értékesítésre értékesítőt/értékesítési vezetőt
- Boltba, üzletbe bolti eladót/értékesítőt/értékesítési vezetőt/üzletvezetőt
- **Bármely ágazatba értékesítőt/értékesítési vezetőt**

Mivel a Salesjob kizárólag értékesítési szakemberek közvetítésére szakosodott, ezért nálunk a legszélesebb körben találhatja meg azt a szakmai gárdát, amellyel a leghatékonyabban értékesítheti a termékét vagy szolgáltatását. **Az általunk kiajánlott üzletkötők és értékesítési vezetők a lehető legrövidebb idő alatt megtermelik Önnek azt az összeget, amibe kerültek. Természetesen, az általunk kiközvetített értékesítési szakemberekért garanciát is vállalunk.**

Ne habozzon, vegye fel velünk a [Kapcsolat](#) menüpontban és közölje igényeit, hogy mihamarabb megtaláljuk Önnek a megfelelő értékesítési szakembert, szakembereket, akivel vagy akikkel fellendítheti cége forgalmát.

Különlegességek, garanciák

Teljes biztonsággal veheti igénybe szolgáltatásunkat, mert mind az árképzést, mind a kiajánlást tekintve igyekeztünk a legmesszebbmenőig figyelembe venni az Ön érdekeit. Árainkat úgy alakítottuk ki, hogy az egyrészt versenyképes legyen a piacon, másrészt mielőbb megtérüljön Önnek az üzletkötők vagy értékesítési vezetők kiajánlásának költsége. Eddigi visszajelzéseink azt mutatják, hogy partnereink egyaránt elégedettek voltak az árral és a megtérülési idővel is.

Tekintettel arra, hogy a Salesjob kizárólag értékesítési szakemberek kiajánlására specializálódott, így garantáltan csak olyan értékesítési szakembereket közvetítünk ki, akik az előzetes felmérések alapján megfelelnek azoknak a paramétereknek, amiket Ön előzőleg megjelölt nekünk.

"Teljesen elégedettek vagyunk. Bőven megtérült az a befektetés, amelyet a salesjob.hu-nak fizettünk ki megbízási díjként. Tette kész, elhivatott, valóban dolgozni akaró és nem utolsó sorban bevételt is termelő üzletkötőket kaptunk Garancsy Úrértől. Több, mint fél éve folyamatosan kerestünk üzletkötőket, de sikertelenül. Áttörést hozott végre a salesjob.hu üzletkötőportállal való együttműködés. Ha valaki nem akar több felesleges keresést, pénzkidobást, a salesjob.hu -t ajánlom."

Révész Sándor
ügyvezető igazgató, Lang Servcom S.R.L.
Elérhetőség: 06-30-347-3606

További ügyfélvélemények videós és írásos formában [itt](#).

Ahhoz, hogy Ön teljes biztonsággal vehesse igénybe a szolgáltatásainkat, a következő díjmentes garanciákat építettük be szolgáltatási rendszerünkbe:

Pénz-visszafizetési garancia

- ▶ Amennyiben nem kapja meg a honlapunkon megjelölt határidőig, az elvárásainak hiánytalanul megfelelő értékesítőket, vagy értékesítési vezetőket, úgy **haladéktalanul visszafizetjük** Önnek, a cégünknek kifizetett **díjat**.

Cseregarancia

- ▶ A kiközvetített munkatársak mellé 365/730 napos cseregaranciát biztosítunk. **Ez azt jelenti, hogyha Ön elégedetlen az általunk kiközvetített üzletkötővel, vagy értékesítési vezetővel, akkor egy, illetve két éven belül díjmentesen - akár többször is - azonnal egy másik üzletkötőre, vagy értékesítési vezetőre cseréljük.**

Eladási-garancia

- ▶ Minden megrendelt értékesítő, vagy értékesítési vezető mellé **3x1 napos díjmentes** oktatást nyújtunk azért, hogy az újonnan induló munkatársak úgy induljanak el az értékesítésben, hogy ismerik a **legjobb eladási fortélyokat**, melyekkel **eladást érhet el**.

Bevétel-garancia

- ▶ Amennyiben megrendeli tőlünk értékesítőjét, vagy értékesítési vezetőjét, úgy az új munkatársak beszámoltatási és fizetési rendszerét úgy alakítjuk ki Önnek, hogy azzal a **lehető legtöbb bevételt hozza** az új sales-es, vagy értékesítési vezető, a **lehető legköltséghatékonyabb juttatásért cserébe**.

Határidő-garancia

- ▶ Garantáljuk, hogy amennyiben nem találunk határidőre az elvárásainak megfelelő munkatársat, részünkről az addig kifizetett megbízási díj teljes egészében, **kamatokkal együtt visszafizetésre kerül**.

Folyamatossági-garancia

- ▶ Az "egyet fizet kettőt kap" elve alapján, vállaljuk, hogy a szerződésben meghatározott x fő üzletkötő, értékesítési vezető mellé, további x fő üzletkötőt, értékesítési vezetőt biztosítunk, hogy Ön az értékesítést biztosan el tudja indítani, illetve az értékesítés folyamatos legyen.



Az üzletkötés velünk kezdődik!

Használja ki ezt az alkalmat és vegye igénybe szolgáltatásunkat ezen garanciák mellett! Adja meg elérhetőségét, és munkatársaink a lehető leghamarabb felveszik Önnel a [Kapcsolatot](#). Ne feledje: hatékonyan értékesíteni csak megfelelő szakember gárdával lehet, és mi arra szakosodtunk, hogy biztosítani tudjuk Önnek a legmegfelelőbb üzletkötőket és értékesítési vezetőket.

Amennyiben többe szeretne megtudni cégünkről vagy egyéb szolgáltatásainkról, kedvezményeokről, illetve az értékesítési szakma legfrissebb híreiről, valamint naprakészen tudni szeretné az éppen kizánlható üzletkötők, értékesítési vezetők referenciáit, akkor jelentkezzen ingyenes hírlevelünkre [itt](#).

További kérdések, kérések esetén munkatársainkkal együtt készséggel állunk rendelkezésükre, elérhetőségeinken.

Üdvözlettel,

Garancsy Gergő

Ügyvezető Igazgató

Innovator Csoport Kft.

1027 Budapest, Horvát u. 14-24. IV. emelet

Tel: 06-1-323-3696

Fax: 06-1-299-0799

E-mail: g.garancsy@salesjob.hu

Web: www.salesjob.hu